

Sílabo del curso Investigación de Mercados

Agosto – diciembre 2018

V Ciclo

Profesores

Javier Rebatta Nieto

I. Datos generales del curso

Carrera : Economía y Negocios Internacionales Código : 00839 Carácter : Curso Especialidad Semestre : 2018-2

Asignatura : Investigación de Mercados Ciclo : V

Requisito : Inferencia Estadística

Fundamentos de Marketing Créditos : 3

Fecha de Inicio : 20 de agosto Fecha de Finalización : 08 de diciembre

Horas Semanales : 4 horas

II. Sumilla

El curso busca desarrollar competencias técnico-instrumentales para la aplicación de una investigación de mercados con enfoque integral, utilizando herramientas cualitativas y cuantitativas en contextos nacionales e internacionales. Comprende la definición del problema de investigación; la preparación y ejecución de una investigación de mercados; el tratamiento y análisis de información, así como la comunicación efectiva de los resultados obtenidos en la misma.

III. Objetivos del curso

- 1. Comprender la importancia, los términos y el proceso integral de una investigación de mercados.
- Desarrollar la definición de un problema de investigación de mercados con una perspectiva estratégica y global, planificar su ejecución y el proceso de explotación de datos.
- 3. Realizar un análisis completo de la información recolectada en la investigación.
- 4. Comunicar de manera efectiva los resultados de la investigación.
- 5. Reconocer la importancia de la ética en la investigación de mercados.

IV. Resultados de aprendizaje

- 1. Describe con solvencia la importancia de una investigación de mercados, la terminología que se utiliza, así como sus etapas y las actividades que deben realizarse en cada una de ellas.
- 2. Identifica y define un problema de investigación de mercados.
- 3. Diseña un plan de investigación de mercados.
- 4. Desarrolla y analiza adecuadamente la información obtenida en una investigación cualitativa.
- 5. Desarrolla escalas de medición y cuestionarios para la recolección de información en una investigación de mercados.
- 6. Elabora y ejecuta un plan de muestreo para una investigación de mercados.
- 7. Prepara y desarrolla eficientemente el trabajo de campo de recolección de información.
- 8. Realiza una preparación adecuada de los datos obtenidos en una investigación de mercados.
- 9. Aplica adecuadamente los métodos estadísticos y programas computacionales necesarios en una investigación de mercados.
- 10. Demuestra capacidad de análisis, argumentación, expresión escrita y oral en la elaboración y sustentación de un informe que concrete los hallazgos de la investigación realizada.

V. Metodología

El curso promueve la participación activa del estudiante en clase, así como la realización de actividades complementarias fuera de ella como foros de discusión y tareas, las que se realizarán mediante el Aula Virtual. En ese sentido, las sesiones de aprendizaje combinarán la exposición del docente con el análisis de lecturas, discusión de artículos de revistas, estudio y exposiciones de casos, investigación de campo, trabajo en equipo, entre otros, para reforzar el aprendizaje y desarrollar en el participante las competencias necesarias para desenvolverse exitosamente en el mundo empresarial con capacidad de análisis, síntesis crítica, solución de problemas y toma de decisiones.

El profesor asume el rol de docente facilitador y motivará en el grupo la discusión y el intercambio de información sobre temas tratados.

Se utiliza un libro de texto cuya lectura deberá ser completada por los alumnos durante el semestre, así como un conjunto de lecturas seccionadas complementarias. Se promueve que el alumno trabaje cada tópico mediante el método de casos.

VI. Evaluación

El sistema de evaluación es permanente e integral. La nota de la asignatura se obtiene promediando la evaluación permanente (50%), el examen parcial (25%) y el examen final (25%).

El promedio de evaluación permanente resulta del promedio de exposiciones y talleres en clase.

Las ponderaciones al interior de la evaluación permanente se describen en el cuadro siguiente:

PROMEDIO DE EVALUACIÓN PERMANENTE 50%				
Tipo de evaluación	Descripción	Ponderación %		
Exposiciones	2 exposiciones	40		
Talleres	10 talleres	60		

El promedio final (PF) se obtiene del siguiente modo:

$$PF = (0.25 \times EP) + (0.50 \times PEP) + (0.25 \times EF)$$

Dónde:

PF = Promedio Final
EP = Examen Parcial

PEP = Promedio de evaluación permanente

EF = Examen Final

VII. Contenido programado

SEMANA	CONTENIDOS	ACTIVIDADES / EVALUACIÓN		
UNIDAD DE APRENDIZAJE I: LA INVESTIGACIÓN DE MERCADOS, IDENTIFICACIÓN Y DEFINICIÓN DE UN PROBLEMA DE INVESTIGACIÓN				
 RESULTADOS DE APRENDIZAJE: Describe con solvencia la importancia de una investigación de mercados, la terminología que se utiliza, así como sus etapas y las actividades que deben realizarse en cada una de ellas. Identifica y define un problema de investigación de mercados. 				
1° Del 20 al 25 de agosto	Introducción a la investigación de Mercados 1.1. Sensibilización 1.2. El Marketing y la Investigación de mercados 1.3. Definición de la Investigación de mercados 1.4. Etapas del proceso de investigación 1.5. Enfoque y contexto del problema 1.6. Sistemas de información	Presentación de la metodología del curso		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Merc	ados, Capítulo 1 y 2.		
 UNIDAD DE APRENDIZAJE II: DISEÑO DEL PROYECTO DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS RESULTADOS DE APRENDIZAJE: Diseña un plan de investigación de mercados. Desarrolla y analiza adecuadamente la información obtenida en una investigación cualitativa. Desarrolla escalas de medición y cuestionarios para la recolección de información en una investigación de mercados. Elabora y ejecuta un plan de muestreo para una investigación de mercados. 				
	 Investigación Cualitativa: Grupos de enfoque Preparación de un grupo de enfoque Desarrollo del grupo de enfoque Análisis de la información 	Taller 1: Definición del problema de investigación de mercados		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Mercados, Capítulo 5. Martínez, P (2008), Cualitativa-Mente, video de una reunión de grupo y de una entrevista a profundidad a un consumidor.			
3° Del 03 al 08 de septiembre	 Investigación Cualitativa: Entrevistas exhaustivas. Preparación de un grupo de enfoque Desarrollo del grupo de enfoque Análisis de la información Investigación Cualitativa: Técnicas proyectivas. 	Taller 2: Investigación cualitativa – Focus Group		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Merc Martínez, P (2008), Cualitativa-Mente, vid- una entrevista a profundidad a un consumi	eo de una reunión de grupo y de		

		T		
4° Del 10 al 15	5. Investigación Descriptiva5.1. Encuestas.	Taller 3: Investigación cualitativa – Entrevista a		
de septiembre	5.2. Observación.	profundidad		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Mercados, Capítulo 6.			
5°	6. Medición y Elaboración de Escalas:			
Del 17 al 22 de septiembre	6.1. Escalas: concepto.	Taller 4: preparación de una observación		
Septiembre	6.2. Técnicas comparativas.6.3. Técnicas no comparativas.	ODSERVACION		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Merc	ados, Capítulo 8 y 9.		
6°	7. Diseño de Cuestionarios:			
Del 24 al 29 de septiembre	7.1.Objetivos y componentes del cuestionario.	Taller 5: elaboración y		
·	7.2.Proceso del diseño de cuestionario.	tratamiento de escalas		
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Mercados, Capítulo 10			
7°	Caso integrador	Taller 6: Diseño de cuestionario		
Del 01 al 06 de octubre		Exposición 1: Presentación de		
		resultados de una Investigación		
8°		Cualitativa		
Del 08 al 13 de octubre	EXÁMENES PARCIALES			
9° Del 15 al 20 de octubre	 8. Muestreo: 8.1. Proceso del diseño de la muestra. 8.2. Clasificación de las técnicas de muestreo. 8.3.Muestreo probabilístico. 8.4.Muestreo determinístico. 8.5.Tamaño de la muestra 	Taller 7: revisión de las normas vinculadas a las encuestas		
Malhotra, N. (2008), Investigación de		ados, Capítulo 11.		
UNIDAD DE AP	 PRENDIZAJE III: TRABAJO DE CAMPO Y I	PREPARACIÓN DE DATOS		
RESULTADOS DE APRENDIZAJE: 7. Prepara y desarrolla eficientemente el trabajo de campo de recolección de información. 8. Realiza una preparación adecuada de los datos obtenidos en una investigación de mercados.				
10° Del 22 al 27 octubre	 9. Trabajo de campo y preparación de datos 9.1. Planeamiento de los recursos 9.2. Selección, capacitación y supervisión del personal 9.3. Evaluación del personal 9.4. Proceso de preparación de datos 9.5. Libro de códigos Malhotra, N. (2008), Investigación de Merce 	Taller 8: Trabajo de campo y preparación de libro de códigos		

UNIDAD DE APRENDIZAJE IV: ANÁLISIS DE DATOS Y PREPARACIÓN Y PRESENTACIÓN DEL INFORME DE INVESTIGACIÓN DE MERCADOS

RESULTADOS DE APRENDIZAJE:

- 9. Aplica adecuadamente los métodos estadísticos y programas computacionales necesarios en una investigación de mercados.
- 10. Demuestra capacidad de análisis, argumentación, expresión escrita y oral en la elaboración y sustentación de un informe que concrete los hallazgos de la investigación realizada.

11° Del 29 de octubre al 03 de noviembre	10. Análisis de datos básico 10.1. Distribución de frecuencias y tablas cruzadas 10.2. Pruebas de hipótesis de medias, diferencias de medias 10.3. ANOVA de un factor 11. Análisis de datos multidimensional 11.1. Análisis de Regresión Lineal 11.2. Regresión Logística Binaria	Exposición 2: Investigación de métodos multivariados	
	Barreno, E. Chue, J. (2009) Estadística aplicada, Capítulo 3 IBM Corp, Manual de Usuario (2014), capítulo 5, 6, 7 y 8. IBM Corp, Análisis de Regresión (2014). Hosmer, D. Lemeshow, S. (2000), Applied Logistic Regression		
12° Del 05 al 10 de noviembre	11.3. Análisis de Factores 11.4. Análisis Discriminante 11.5. Otros métodos	Exposición 2: Investigación de métodos multivariados	
	Hair, J. Bush, R. Ortinau, D. (2010) Investigación de mercados en un ambiente de información digital, Capítulo 17		
13° Del 12 al 17 de noviembre	12. Técnica de Análisis Conjunto 12.1. Diseño Ortogonal 12.2. Importancia de atributos 12.2. Utilidades de los niveles de atributos 12.3. Combinación que maximiza la utilidad	Taller 9: Análisis Conjunto	
	IBM Corp, SPSS Conjoint (2014)		
14° Del 19 al 24 de noviembre	13. Informe de Investigación de Mercados 13.1. Importancia y proceso de preparación 13.2. Formato y redacción del informe 13.3. Presentación oral del informe	Taller 10: Presentación oral	
	Malhotra, N. (2008), Investigación de Mercados, Capítulo 22. Hair, J. Bush, R. Ortinau, D. (2010) Investigación de mercados en un ambiente de información digital, Capítulo 18		
15° Del 26 de noviembre al 01 de diciembre	Caso integrador		

16° Del 03 al 08 de diciembre

¹EXÁMENES FINALES

9. Bibliografía

- 1. Barreno, E. Chue, J. Estadística aplicada. Fondo Editorial de la Universidad de Lima. 2009.
- 2. Hair, J. Bush, R. Ortinau, D. Investigación de mercados en un ambiente de información digital. 4ta edición. Mc Graw Hill. 2010.
- 3. Hosmer, D. Lemeshow, S. Applied Logistic Regression. John Wiley & Sons. 2000.
- 4. IBM Corp, Manual de Usuario de IBM SPSS 23. 2014.
- 5. IBM Corp, Análisis de Regresión con IBM SPSS 23. 2014.
- 6. IBM Corp, IBM Conjoint 23. 2014.
- 7. Malhotra, N. Investigación de Mercados. 5ta. Edición. Pearson. 2008.
- 8. Martinez, P. Cualitativa-mente. Los secretos de la investigación cualitativa. Millward Brown / ESIC. 2008.

10. Profesores

Javier L. Rebatta Nieto jrebatta@esan.edu.pe

¹ De los cursos obligatorios